



### Dans ce numéro

- 1 Mot du Directeur
- 1 Rencontre d'entrepreneurs : partie 2
- 2 Portrait d'entrepreneurs Rose Cissé
- 2 Petites annonces

### Mot du Directeur



Souignons avec fierté le 11 mars 2009, journée nationale du crédit communautaire.

Ensemble 22 organismes de crédit communautaire, établis dans 12 régions du Québec, offrent aux personnes à faible revenu la citoyenneté financière.

Ensemble nous pouvons changer le monde, un petit prêt à la fois, un projet à la fois. Bravo à tous et toutes aux quatre coins du Québec pour votre accompagnement de proximité et votre dévouement.

Merci et bravo tout spécial à Linda Maziade pour son travail extraordinaire accompli au cours de son mandat de 5ans à la présidence du RQCC.

Hany Khoury

## Rencontre d'entrepreneurs : Partie 2

Tout ce que vous avez toujours voulu savoir sur l'entrepreneuriat



...Sans jamais oser le demander

Mercredi 21 janvier, 18h30. Les questions fusent autour de la table des CEM et le dialogue se poursuit sur des thématiques chères au cœur des entrepreneurs.

### **Que doit faire l'entrepreneur pour réussir?**

Tout d'abord, le plaisir de travailler à son propre compte signifie souvent une absence de jour de repos, rappelle Hakim Chikh. Donc un entrepreneur doit être prêt à travailler énormément.

De plus, le manque d'argent ne signifie pas qu'on va vers l'échec, car l'une des premières qualités de l'entrepreneur, c'est sa débrouillardise. Quand il est confronté à ses propres limites, l'entrepreneur peut toujours aller chercher des spécialistes et les engager pour faire le travail, voire troquer des services avec eux, s'ils appartiennent à un réseau comme les CEM.

Le réseautage constitue en effet une des forces de l'entrepreneur qui réussit. Nancy Jodoin et Jean Pierre Sylvestre soulignent tous deux l'importance d'un réseau pour poursuivre l'aventure entrepreneuriale et aussi pour recevoir des conseils qui permettent d'éviter de perdre du temps ou même de prendre des décisions d'affaires malencontreuses.

Finalement, il faut savoir déléguer que ce soit par de la sous-traitance ou par l'embauche d'employés. Dans ce dernier cas, il est important de faire en sorte que les employés s'approprient votre vision. Surtout, il ne faut pas oublier de s'inscrire immédiatement à la CSST.

### **Quels conseils pratiques peut-on retirer de cette rencontre?**

- Ne pas arrêter son entreprise : il vaut mieux fonctionner au ralenti que devoir redémarrer.
- Avoir un matériel promotionnel de qualité pour attirer une clientèle de qualité.
- Faciliter la tâche du client, quitte à prendre certains frais à notre charge, comme le stationnement.

Animateur : Hany Khoury (CEM)

Entrepreneurs expérimentés : Hakim Chikh (Voice Job), Jean Pierre Sylvestre (Systel Technologie), Nancy Jodoin (L'Atelier), Rhoane Plourde (Tierra Madre), Akovi Gunn (Couleurs d'Afrique).

Nouveaux entrepreneurs ; Yao Konan, Djiba Sangaré, Frantz Jean, Abdelkader Belgacem, Djamel Friha.

## Portrait d'entrepreneurs

Rose Cissé  
Rencontre Côte d'Ivoire - Montréal...



### Petites annonces...

#### Les Cercles sur Youtube

Vous pouvez voir sur Youtube des vidéos d'entrepreneurs ayant passé par les Cercles d'Emprunt de Montréal.

[www.youtube.com](http://www.youtube.com)

Écrire « cercles d'emprunt »

#### Faites un don en ligne

Vous voulez faire un don en ligne, vous pouvez aller sur notre site :

<http://www.cerclesdemprunt.com>

#### Cours de lancement en entreprise

Ce lundi 23 mars, c'est le début de la formation en lancement d'entreprise aux locaux des Cercles d'emprunt de Montréal, aux bureaux de la rue Victoria. Il reste quelques places de disponibles...

#### Une entrepreneure d'expérience

Quand elle est pose le pied à Montréal, il y a 15 ans de cela, Rose Cissé n'était pas une première venue dans le monde du commerce de détail.

Dans son pays, la Côte d'Ivoire, elle s'était déjà, dès un jeune âge, impliquée dans une activité commerciale qui l'avait amené à effectuer des visites d'affaires au Togo.

Quand elle arrive à Montréal pour des raisons familiales, elle a un projet commercial à cœur : celui d'importer des produits ivoiriens de qualité au Québec.

Pour ce faire, elle va suivre une formation intensive en démarrage d'entreprise. Sa compagnie, Distribution Rose, existe depuis 2004, année pendant laquelle elle va rencontrer les Cercles d'emprunt de Montréal. L'association va lui apporter du soutien moral, par les rencontres des cercles, ce qui lui a permis de tenir bon dans cette période difficile que constitue un lancement d'entreprise.

Les Cercles ont aussi été présents financièrement, en lui octroyant un premier prêt de 1000\$ et une bourse de 3000\$ de la Fondation du Maire de Montréal pour la jeunesse. En 2008, grâce à vos dons, Rose reçoit une bourse des Cercles d'emprunt de Montréal de \$2000 pour souligner son excellent parcours et l'appuyer dans le développement de son entreprise en 2009.

Outre la Côte d'Ivoire, Rose va s'approvisionner en France pour des tissus africains (wax, bazin), des robes d'été finement décorées et autres artisanats de qualité. Pour ses clients particuliers de Montréal, Rose se déplace ensuite à domicile pour présenter ses derniers produits.

#### Distribution Rose

(514) 223 – 8586  
[rosecisse@hotmail.com](mailto:rosecisse@hotmail.com)

Les Cercles d'emprunt de Montréal – 366 Victoria, bureau 7 – H3Z 2N4

[cercles@cerclesdemprunt.com](mailto:cercles@cerclesdemprunt.com)

[www.cerclesdemprunt.com](http://www.cerclesdemprunt.com)